



Entdecken Sie 36 neue Möglichkeiten.

Ihr Life-Workshop-Erlebnis der besonderen Art.

10 Jahre harte **Verhandlungserfahrung**, **2500 Jahre** alte chinesische Strategeme, **2 Jahre** Entwicklungsarbeit an modernster **iPhone/iPad-App** direkt und immer verfügbar. Entdecken Sie den verblüffenden Weg zur:

Selbsterkenntnis - Gegneranalyse - Strategieplanung

Unser gemeinsames Ziel: bessere Verhandlungsergebnisse.

Marcus Krefft
Strategy Coach

Inhalt:

36 Strategeme, basierend auf dem Lebenswerk des chinesischen Generals **Sun Tzu**, beweisen heute noch ihre Aktualität. In einer einmaligen Kombination aus einprägsamen Bildmaterial und Texten sowie Fallbeispielen aus dem täglichen Business-Alltag, vereinfachen diese den Einstieg und unterstützen im professionellen Verhandlungseinsatz. In diesem Workshop ergründen wir gemeinsam mit Ihnen die Potenziale von Vertriebsmitarbeitern, Führungskräften, Managern und ganzen Projektteams oder Abteilungen. Sie werden durch einfach zu erlernende Grundkenntnisse geführt und in echten Verhandlungen systematisch in die Welt des strategemischen Verhandeln eingeführt. Die bereits 3000 Jahre alte chinesische Weisheitslehre aus dem I Ging, kombiniert mit 36 Strategemen, zeigt Möglichkeiten zur listenreichen Verhandlungs- und Lebensführung auf, die ein einzigartiges Wissen für Marketing, Vertrieb und Management darstellen. 4 Tage intensivstes Training, eine gecochte Praxisphase, aktuelle Beispiele und Anwendung modernster mobiler Technologie bilden die Grundlage und jederzeit verfügbare Unterstützung für eine erfolgreiche und zielgerichtete Verhandlungsführung.

Zielgruppen:

Für alle im geschäftlichen und im privaten verhandelnden Personen, Gruppen, Unternehmen und Interessengemeinschaften bieten wir neue Möglichkeiten und Verhandlungswege. Mit meiner deutschlandweit einmaligen Aufarbeitung dieser Inhalte und die Erarbeitung von Coachings mit technischer Unterstützung auf iPhone und iPad, versetze ich jeden in die Lage, sich erfolgreicher gegen "klassisch" geschulte Verhandlungspartner zur Wehr zu setzen.

Termine und Veranstaltungsort:

Life-Workshop BE36 sowie unser Extended View-Workshop bestehend aus 2 Blöcken á 2 Tage und Praxisphase mit Onlinecoaching.

Life BE36 Workshop Teil 1	24./25.02.2012	
Life BE36 Workshop Teil 2	23./24.03.2012	
Life BE36 Workshop Teil 1	04./05.05.2012	
Life BE36 Workshop Teil 2	01./02.06.2012	
Life BE36 Workshop Teil 1	15./16.06.2012	
Life BE36 Workshop Teil 2	13./14.07.2012	je 1.180,- €

in **Hannover** oder **Hamburg** oder **Berlin** oder **Stuttgart** oder **München** oder **Mainz** oder **Düsseldorf**.



Business Excellence 36 ist Ideal zur Unterstützung unserer Workshops und unentbehrlich bei Ihren täglichen Verhandlungen. Es setzt sich aus sechs Tools zusammen, mit denen Sie Ihre Verhandlungen im Vorfeld simulieren und planen können.